

**BEWIRB DICH JETZT ALS**  
**Werkstudent/in**  
**(m/w/d)**

*\*Wir lehnen jegliche Form von Benachteiligungen ab. Uns ist es einfach wichtig, dass Du zu uns passt!*



**AN DEN STANDORTEN:** Hamburg, Berlin, Ingolstadt, Nürnberg, Stuttgart, Frankfurt, Ulm, Mannheim, Düsseldorf, Hannover, Dortmund, Köln, Bonn, Bremen, München, Leipzig, Dresden, Essen, Karlsruhe oder Wiesbaden

Du möchtest schon während deines Studiums Verantwortung übernehmen und dabei dich selbst und die Welt der Arbeit voranbringen? Dann steige jetzt intern in unserem Key Account Management ein. Die Hauptaufgabe dieses Bereichs ist es, das „perfect match“ zwischen Menschen und Unternehmen zu finden und hochrangige Fach- und Führungskräfte an unsere Kundenunternehmen zu vermitteln. Damit hilfst du dabei, große Dinge entstehen zu lassen.

Wir besetzen diese Position an mehreren Standorten. In Deutschland sind wir derzeit an 25 Standorten vertreten. Flexibilität wird bei uns großgeschrieben: Daher entscheidest du mit, wann du remote z.B. von zu Hause aus oder aus dem Office arbeitest.

Worauf wartest du noch? Bewirb dich jetzt für einen Standort deiner Wahl!

#### **DEINE AUFGABEN**

- Schon während deines Studiums kannst du bei uns Verantwortung übernehmen, indem du uns in unserem Kerngeschäft unterstützt, das „perfect match“ zwischen Menschen und Unternehmen zu finden und hochrangige Fachkräfte in Top-Unternehmen zu platzieren
- Für die optimale Ansprache passender Fachkräfte gehst du kreative Wege: Neben unserem Hays-internen Talentpool recherchierst du in Social Networks wie Xing und LinkedIn nach passenden Expertinnen und Experten und begeisterst diese von neuen Positionen und einer Zusammenarbeit mit Hays
- Durch das Screening von Profilen und telefonische sowie persönliche Interviews triffst du eine qualifizierte Vorauswahl im Hinblick auf die jeweiligen Positionsanforderungen und trägst damit maßgeblich zur erfolgreichen Besetzung der Positionen bei
- Darüber hinaus unterstützt du unser Key Account Management proaktiv bei der Recherche und Erschließung regionaler Kundenpotenziale

#### **DEINE QUALIFIKATIONEN**

- Du bist Hochschulabsolvent/in beispielsweise in einem wirtschaftsnahen, sozialwissenschaftlichen oder geisteswissenschaftlichen Studienfach oder kannst Dich als Quereinsteiger/in für Vertrieb und Recruiting begeistern.
- Du weißt aus Deinen Praktikumserfahrungen im Bereich Vertrieb, Verkauf, Personal oder im Dienstleistungsumfeld, dass Du Spaß am Vertrieb bzw. am Recruiting hast und daran, Menschen mit Fakten und Nutzenargumentation zu überzeugen.
- Du organisierst Deinen Arbeitsalltag gern durch Ziele und bringst einen ausgeprägten Leistungs- und Erfolgswillen mit, diese eigenständig oder im Team zu erreichen.
- Insgesamt überzeugst Du mit Selbstbewusstsein, diplomatischem Geschick und Vertriebstalent durch Deine souveräne und professionelle Wirkung.

#### **DEINE ANSPRECHPERSON**

**Jennifer Gebhardt**

E-Mail: [Jennifer.Gebhardt@hays.de](mailto:Jennifer.Gebhardt@hays.de)

Telefon: +49 621 1788 1370

Oder bewirb Dich mit wenigen Klicks direkt [HIER](#)